

INTRODUCTIE VAN

LIFECYCLE 0%

OP AVAYA VOICE EN DATA PRODUCTEN

ZO MAKEN WE HET U NOG MAKKELIJKER OM DE KOSTEN VAN UW APPARATUUR UIT TE SMEREN OVER DE PERIODE DAT U DIE GEBRUIKT

LIFECYCLE 0% is een nieuwe flexibele financiële oplossing van Avaya Financial Services (AFS) die het u mogelijk maakt om de periode dat u voor uw apparatuur betaalt is aangepast aan de periode dat u de apparatuur gebruikt. Deze contracten zijn beschikbaar met een looptijd van 3, 4 of 5 jaar. **LIFECYCLE 0%** voorkomt dat er grote investeringen voor nieuwe apparatuur of services moeten worden gedaan aan het begin, door simpelweg de aankoopkosten op te delen in 12, 16 of 20 kwartalen.

Aan het eind van de 3, 4 of 5 jaars contractperiode kan de apparatuur eenvoudig worden geretourneerd zonder verdere verplichtingen*. Klanten kunnen er ook voor kiezen hun technologie te vernieuwen of ze kunnen blijven betalen voor het gebruik van de apparatuur. De keuze is aan hun.

VEELGESTELDE VRAGEN

Moet ik een aanbetaling doen?

Nee, er zijn geen aanbetalingen of initiële kosten.

Wanneer betaal ik?

Uw betalingen gebeuren vooruit per kwartaal.
(De betaling moet gebeuren als het contract door AFS wordt gefinancierd).

Wat is de termijn van de overeenkomst?

Voor spraakoplossingen of geïntegreerde spraak- en dataoplossingen kan de contractduur 3,4 of 5 jaar zijn. Voor opzichzelf staande dataoplossingen is de contractduur altijd 3 jaar.

Welke mogelijkheden heb ik als mijn behoeften veranderen?

Als uw technologische behoeften veranderen, kunt u samen met uw AFS vertegenwoordiger een technologievernieuwingsoplossing samenstellen die precies aan uw bedrijfsbehoeften voldoet.

Wie is de eigenaar van de apparatuur?

AFS is de eigenaar van de apparatuur voor de duur van de overeenkomst.

Wat doe ik aan het einde van de overeenkomst?

- De apparatuur teruggeven zonder verder financiële verplichtingen*
- De apparatuur vernieuwen en zo krijgt u de beschikking over de nieuwste Avaya technologie
- Blijven betalen voor het gebruik van de apparatuur

[avaya.com](https://www.avaya.com)

*Afhankelijk van de toepasselijke voorwaarden

AVAYA

FINANCIAL SERVICES

LIFECYCLE 0%

LIFECYCLE 0% stelt u in staat om grote initiële financiële investeringen te voorkomen en de betalingsperiode aan te passen aan de verwachte gebruiksduur van de apparatuur. De bijkomende kostenbesparingen en het cashflow voordeel kan interne budgetproblemen vereenvoudigen en liquiditeit vrijhouden voor een ander doel.

Aan het eind van het contract kan de apparatuur eenvoudig worden teruggegeven zonder verdere kosten of men kan blijven betalen voor het gebruik van de apparatuur.

VOORDELEN

Optimalisatie van de budgetkoopkracht...

U kunt grote initiële kapitaalsuitgaven op uw apparatuur en diensten vermijden. In plaats daarvan kunt u de kosten spreiden, en zodoende uw ideale op technologie gebaseerde oplossing in huis halen.

Eenvoudig budgetteren...

De betalingen staan gedurende de contracttermijn vast, zodat de klanten precies weten hoe ze ervoor staan.

Besparen op bedrijfskapitaal...

U betaalt voor de apparatuur terwijl u die gebruikt, in plaats van alles ineens aan het begin. Zo kunt u uw bedrijfskapitaal dus gebruiken voor andere projecten in uw bedrijf.

Opties voor technologievernieuwing...

Als u tijdens het contractverloop andere of nieuwe apparatuur nodig heeft, kunt u dankzij Tech Refresh profiteren van de nieuwste technologie, wanneer uw bedrijfsomstandigheden daarom vragen.

REKENVOORBEELD

| Installatie voorbeeld | IP OFFICE | AVAYA AURA™ |
|--------------------------|---------------|----------------|
| Gebuikersvoorbeeld | 12 gebruikers | 100 gebruikers |
| Aankoopprijs | €4,200 | €72,000 |
| Contractduur | 3 jaar | 5 jaar |
| Aantal betalingen | 12 | 20 |
| Termijnbedrag | €350 | €3,600 |
| Berekende rente | 0% | 0% |
| Totale uitgaven per jaar | €1,400 | €14,400 |

Conditions:

- Deze promotievoorwaarden zijn beschikbaar voor deals waar de softcosts zoals software, bekabeling, installatie etc maximaal 50% van de dealwaarde vertegenwoordigd bij Enterprise oplossingen en 30% voor SMB oplossingen. Wanneer de softcosts dit maximum overschrijden neem dan contact op met uw Telecom Partner
- Deze promotie is geldig voor alle orders die vóór 31 maart 2011 via uw Telecom Partner worden geplaatst bij Avaya
- AFS behoudt het recht voor deze promotie op ieder moment te beëindigen zonder dit vooraf aan te moeten geven.
- Afhankelijk van de standaardvoorwaarden van AFS